# ORBIS Produktoptimierungssuite (ORBIS POS)

## Produktoptimierungs- und Änderungsmanagement im Kontext von SAP ERP

# Vollständige Transparenz ...

## 1. Herausforderungen im Änderungsmanagement

Ein schneller und fehlerfreier Änderungsprozess spart Zeit und Geld. Unternehmen stehen vor der Herausforderung, die Durchlaufzeiten während des Produktentstehungsprozesses zu reduzieren und gleichzeitig die Qualität zu erhöhen. Ein Thema, das viele Prozessbeteiligte betrifft: Produktentwicklung, Stammdatenmanagement, Produktionsplanung und -steuerung sowie externe Lieferanten. Diese Abteilungen sind in die Bewertung und Umsetzung der Änderungen involviert.

**Herausforderungen:**

- Vermeidung redundanter Dateneingabe in diversen Systemen, Datenbanken und Formularen
- Gesamtheitliche Dokumentation aller änderungsrelevanten Informationen
- Integration in den SAP-Standard-Änderungsdienst
- Änderungsdienst für Kunden- und Fertigungsaufträge (Order Change Management - OCM)
- Integration weiterer SAP- und Non-SAP-Systeme

## 2. Phasen des Änderungsprozesses

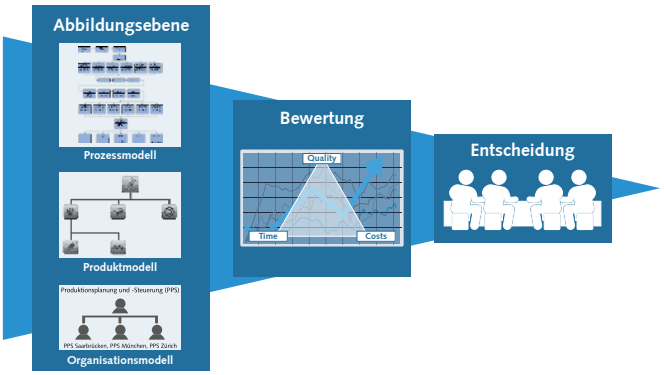
Änderungsprozesse gehören zu den komplexesten Prozessen in einem Unternehmen. Um die Durchlaufzeiten im Produktentstehungsprozess zu verkürzen, ist die Optimierung des Änderungsprozesses ein absolutes Muss.

## 3. Entscheidungsfindung im Änderungsmanagement

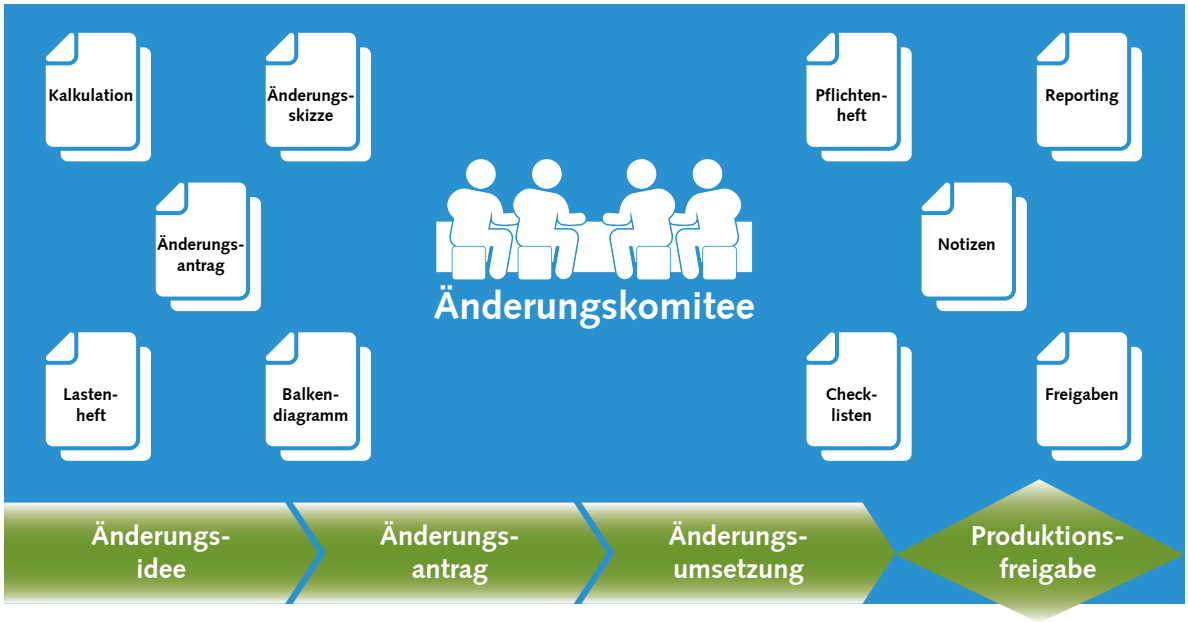
Im Änderungsantrag werden zunächst alle zur Änderung gehörenden Materialien, Dokumente und Werkzeuge bestimmt. Diese bilden den Änderungsumfang. Zu den Materialien aus dem Änderungsumfang werden weitere Daten bestimmt, wie z.B. weltweite Bestandsinformationen, Materialpreise sowie Kosten zur Änderung bewertet. Hierbei spielen die Kosten zur Änderung von Vorrichtungen und Werkzeugen eine wichtige Rolle.

Wenn diese Bewertung im Änderungsantrag stattgefunden hat, können die Entscheider die Genehmigung beziehungsweise Ablehnung erfassen. Dies erfolgt im Genehmigungscockpit. Somit ist auch später ersichtlich, wer die Änderung genehmigt oder abgelehnt hat.

Die folgende Darstellung zeigt die Parameter, die zur Entscheidungsfindung wichtig sind.




### EINHEITLICHE DATEN ÜBER ALLE PHASEN DES ÄNDERUNGSPROZESSES

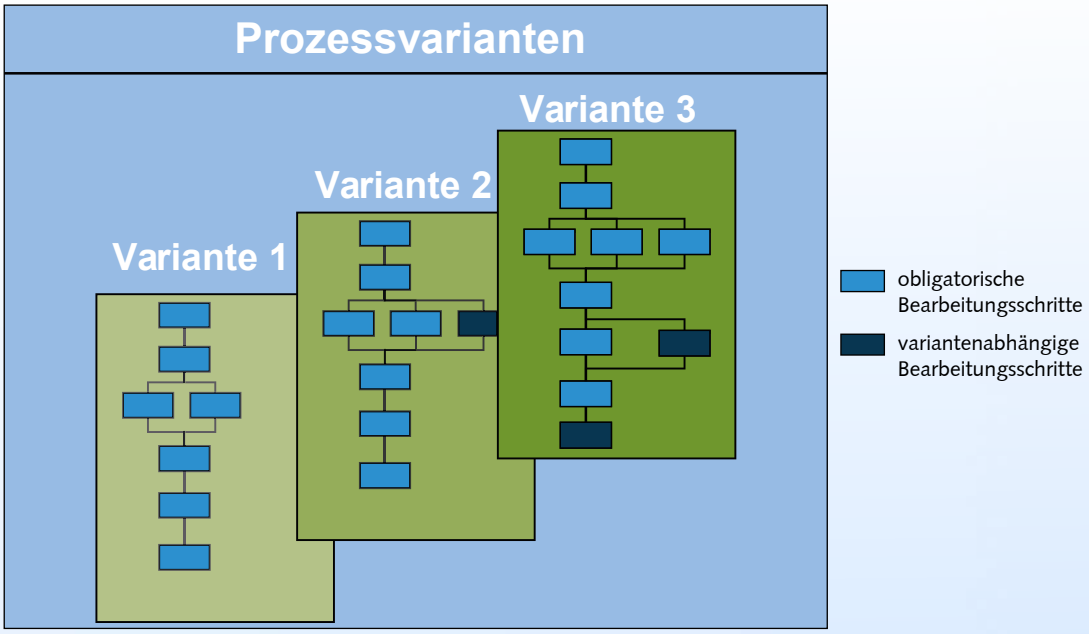


# ... über alle Änderungsvorgänge

## Vorteile der ORBIS Produktoptimierungssuite (ORBIS POS):

- Mit ORBIS POS wird die Komplexität von Änderungen deutlich reduziert und alle Aufgaben werden in vollem Umfang erfüllt.
- Mit ORBIS POS lässt sich der komplette Änderungsprozess steuern.
- ORBIS POS dient als Datenbackbone im Änderungsprozess und kann mit 3rd-Party-Systemen (PLM oder ERP) gekoppelt werden.
- Die Anlage sowie Änderung der PDM-Modelle und -Zeichnungen sowie ERP-Daten (wie Materialstämme, Stücklisten, Dokumente sowie Werkzeuge und Arbeitspläne) können in einer einheitlichen Plattform gesteuert werden.
- Alle Prozessbeteiligte können in den Änderungsprozesses eingebunden werden.
- Der Prozess wird mittels SAP-Laufweg übersichtlich dargestellt und der Bearbeitungsfortschritt ist jederzeit transparent.
- Der Prozess kann über ein dynamisches Regelwerk generiert werden.
- Die Benachrichtigung über Aufgaben einer Änderung kann entweder in SAP direkt oder auch im Mailprogramm erfolgen.
- Attachments können hinzugefügt werden, um alle notwendigen Informationen zu hinterlegen. Dazu können Änderungsskizzen sowie weitere wichtige Details zur Änderung gehören, die andere Abteilungen im weiteren Prozess benötigen.
- Die Kosten der Änderung können im Änderungsumfang bewertet werden: Dadurch werden die Änderungskosten transparent.

## DURCH DIE DYNAMISCHE PROZESSGENERIERUNG WERDEN ALLE PROZESSVARIANTEN ABGEDECKT UND VERANTWORTLICHE EINGEBUNDEN



# Wir über uns

ORBIS ist ein international tätiges Software- und Business Consulting-Unternehmen. ORBIS berät und unterstützt internationale Konzerne und mittelständische Unternehmen - von der IT-Strategie und Systemauswahl über die Optimierung der Geschäftsprozesse bis hin zur Systemimplementierung und Systemintegration. Dabei setzt ORBIS auf die Lösungen der Marktführer SAP und Microsoft, mit denen uns eine enge Partnerschaft verbindet.

Die Kernkompetenzen umfassen klassisches Enterprise Resource Planning (ERP), Supply Chain Management (SCM), Logistik (EWM/LES), Manufacturing Execution Systeme (MES), Variantenmanagement, Customer Relationship Management (CRM) On-Premise und Cloud, Business Analytics (BI, EPM und Data Warehousing) und Product Lifecycle Management (PLM). ORBIS unterstützt als zuverlässiger Partner weltweite Rollouts von ERP-Lösungen und Prozessen. Eigene Lösungen für Industrie 4.0, BI, MES, Produktkostenkalkulation und Variantenmanagement sowie Add-Ons auf Basis von SAP vervollständigen das Leistungsportfolio. Auf der Plattform von Microsoft Dynamics CRM bietet ORBIS zahlreiche eigene Branchenlösungen und Best Practices wie z.B. die SAP-Integration.

Über 1500 erfolgreich realisierte Kundenprojekte belegen unsere langjährige Erfahrung in den Branchen Automobilzulieferindustrie, Bauzulieferindustrie, Elektro- und Elektronikindustrie, Maschinen- und Anlagenbau, Logistik, Metallindustrie, Konsumgüterindustrie und Handel sowie Finanzdienstleister und Pharma.

Zu den langjährigen Kunden zählen unter anderem Bosch, Eberspächer, Edscha, Hager Group, Heineken Switzerland, Hörmann, hülsta, HYDAC INTERNATIONAL, Jungheinrich, KSB, KUKA Roboter, Magna, Melitta Haushaltsprodukte, Modine, Paul Hartmann, Pilz, Rittal, Schott, SCHUNK, Villeroy & Boch, WAGO Kontakttechnik und der ZF-Konzern.

SAP Gold Partner

Microsoft Partner
Gold Customer Relationship Management

ORBIS

**ORBIS AG,** Nell-Breuning-Allee 3-5, D-66115 Saarbrücken
Telefon: +49 (0) 681 / 99 24-0, Telefax: +49 (0) 681 / 99 24-111, E-Mail: info@orbis.de, www.orbis.de